

---

## Vacature

---

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste kandidaat voor de functie van:

### **Business Development Manager Internal Sales (Juniorfunctie)**

#### **Introductie**

Sta jij in de startblokken om aan de slag te gaan als Business Development Manager? Dit informele bedrijf in Doetinchem is werkzaam in de kunststofbranche en op zoek naar versterking. Benieuwd naar de werkzaamheden? Lees dan vooral verder.

#### **Wat ga je doen?**

In deze functie werk je binnen een hecht en informeel team in Doetinchem. Waaruit bestaan jouw taken?

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten. Bij vragen neem je een adviserende rol aan en geeft informatie over de producten en diensten. Eventuele problemen probeer je op een goede wijze op te lossen;
- Verantwoordelijkheden m.b.t. het maken van concrete afspraken over prijs, leverings- en betalingscondities;
- Opstellen van offertes, aanbieden en eventueel het nabellen van (potentiële) klanten;
- Bijhouden van eigen administratie en het ingeven van orders;
- Signaleren van ontwikkelingen, trends en behoeften uit de markt. Zo verzamel je onder andere informatie uit enquêtes en voert marktonderzoeken uit.

Natuurlijk doe je dit alles niet alleen. Het team staat klaar om jou de fijne kneepjes van het vak te leren, zodat jij een goede basis hebt.

#### **In welk team kom je?**

Vink GVK is gevestigd in Doetinchem. De organisatie is werkzaam in de kunststofbranche en is onder andere leverancier voor: kunststof roosters, profielen en constructies. Het team bestaat uit ongeveer 7 medewerkers en de sfeer onderling is goed. Er wordt hard gewerkt en er is ruimte voor een gezonde dosis humor.

#### **Functie-eisen**

- Minimaal MBO4 werk- en denkniveau
- Kennis van MS-office en ERP- software; ervaring met Axapta is mooi meegenomen
- Kennis van de (kunststof) markt
- Goede beheersing van de Nederlandse taal + kennis van Duits en Engels
- Kunt het overzicht goed bewaren
- Bent niet bang om de telefoon te pakken
- Proactieve houding

#### **Wat bieden wij?**

Het gaat om een fulltime functie voor langere periode met uitzicht op een vaste aanstelling. Het bruto maandsalaris is vastgesteld tussen de € 2.556 en € 3.723 op basis van een fulltime dienstverband. Wat kun je verder wachten als business development manager in Doetinchem?

- Reiskostenvergoeding á € 0,23 cent per kilometer;
  - Goede studiekostenregeling;
  - Minimaal 30 verlofdagen (o.b.v. fulltime dienstverband) en de mogelijkheid dagen bij te kopen;
  - Een tweetal winstdelingsregelingen;
  - Aantrekkelijk fietsplan;
  - Goede pensioenregeling.
-

---

## Vacature

---

Wij vinden het belangrijk dat onze medewerkers zich blijven ontwikkelen. Jij krijgt daar dan ook volop de ruimte voor.

### **Interesse?**

Ben jij de perfecte kandidaat voor deze functie? Klik dan op de knop "solliciteer direct".

Vragen of wil je graag meer informatie? Neem dan gerust contact op met Evert Stout via 06-51581922 of [evert.stout@nl.vink.com](mailto:evert.stout@nl.vink.com)

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

---